



Inhalt und Ziele

Im Bereich B2B unterstützen Sie uns bei der Vermarktung unserer Produkte und der professionellen Kundenpflege. Wir machen Sie mit unseren Produkten vertraut, damit Sie überzeugend verkaufen können. Sie vertreten Mensch - Natur auf Märkten und besuchen unsere Wiederverkäufer und Kunden. Die Beratung von Kunden, Entgegennahme und Bearbeitung von Anregungen, Kritik und Wünschen gehören ebenfalls zu Ihrem Aufgabenbereich.

- Fachkenntnisse über die Produkte von Mensch - Natur.
- Erstellen / Gestalten von internem Informations- und Werbematerial.
- Festigung von Kenntnissen in der Sachbearbeitung / Administration.
- Abwicklung des Rechnungs- und Bestellwesens, Lagerbuchhaltung im Selectline.
- Kenntnisse in Präsentations- und Verkaufstechniken.
- Effizienter Einsatz von Mitteln und Material ist Ihnen wichtig.
- Erweitern von PC-Anwenderkenntnissen.

Anforderungen

- Sie haben bereits Erfahrungen in der Lagerlogistik, im Verkauf oder im administrativen Bereich und bringen gute Computerkenntnisse mit.
- Kundenkontakt bereitet Ihnen Freude, Sie sind bereit an einzelnen Events oder Märkten ausserhalb der normalen Arbeitszeit Einsatz zu zeigen.
- Sie sind motiviert, offen, tolerant und verschwiegen.
- Sie besitzen einen Führerschein.

Qualifizierungsmöglichkeiten

- Sie erweitern Ihre Praxiserfahrung im Verkauf und in der Abwicklung des Rechnungs- und Bestellwesens.
- Sie gewinnen Fachkenntnisse über die Produkte von Mensch - Natur.



Unsere Produkte bei Papeterie Schäfler



Drehkreuz als Firmengeschenk



Adventsmarkt in Trogen